

BỘ TÀI CHÍNH
TRƯỜNG ĐẠI HỌC - TÀI CHÍNH QUẢN TRỊ KINH DOANH



ĐỀ CƯƠNG GIẢNG DẠY HỌC PHẦN
(Dành cho bậc Đại học)

HỌC PHẦN: LUẬT KINH TẾ 2

Số tín chỉ: 3 (3,0)

Bộ môn: Bộ môn Luật Kinh tế

Khoa: Khoa Kinh tế và Kinh doanh quốc tế

Hung Yên, tháng năm 2019

ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN

Ban hành kèm theo Quyết định số/QĐ-ĐHTCQTKD ngày/2019 của Hiệu trưởng trường Đại học Tài chính – Quản trị kinh doanh)

1. Thông tin chung về học phần:

- Tên học phần: Luật kinh tế 2
- Tên tiếng Anh: Economic Law 2
- Mã học phần: 009055
- Số tín chỉ: 03, Số tín chỉ lý thuyết:03, Số tín chỉ thực hành:0
- Môn học tiên quyết: Luật Kinh tế 1
- Môn học song hành: Kinh tế vĩ mô

2. Đối tượng áp dụng:

- Môn học bắt buộc cho ngành: Ngành Kinh tế (chuyên ngành Kinh tế - Luật)
- Môn học tự chọn cho ngành:
- Trình độ: Đại học
- Hệ đào tạo: Chính quy.

3. Nội dung tóm tắt của học phần:

Học phần Luật kinh tế 2 cung cấp cho người học những kiến thức cơ bản nhất về hoạt động thương mại và giải quyết tranh chấp trong hoạt động kinh doanh, thương mại. Cụ thể, học phần này có kết cấu gồm 06 chương với những nội dung cơ bản sau:

- Chương 1: Những vấn đề chung về hoạt động thương mại.

Chương này giới thiệu những nguyên tắc của hoạt động thương mại và các chủ thể tham gia hoạt động thương mại (gồm thương nhân và các chủ thể khác).

- Chương 2: Quy chế pháp lý về hợp đồng thương mại

Chương 2 tập trung phân tích những quy định về việc giao kết, thực hiện hợp đồng thương mại cũng như áp dụng trách nhiệm khi vi phạm hợp đồng.

- Chương 3: Pháp luật về mua bán hàng hóa

Chương 3 giới thiệu những quy định của pháp luật liên quan đến hoạt động mua bán hàng hóa, gồm mua bán hàng hóa trong nước, mua bán hàng hóa quốc tế và mua bán hàng hóa qua Sở giao dịch hàng hóa theo quy định của Luật thương mại.

- Chương 4: Pháp luật về cung ứng dịch vụ

Chương 4 tập trung làm rõ các quy định của pháp luật liên quan đến các hoạt động cung ứng dịch vụ, bao gồm cả các hình thức xúc tiến thương mại và trung gian thương mại.

- Chương 5: Pháp luật về một số hoạt động thương mại khác

Chương 5 tập trung giới thiệu những quy định của pháp luật đối với một số hoạt động thương mại điển hình hiện nay là Đấu giá hàng hóa, dịch vụ logistic, dịch vụ giám định thương mại và nhượng quyền thương mại.

- Chương 6: Pháp luật về giải quyết tranh chấp trong kinh doanh, thương mại.

Chương 6 giới thiệu các phương thức giải quyết tranh chấp kinh doanh thương mại hiện đang được áp dụng phổ biến, trong đó tập trung làm rõ các nguyên tắc và thủ tục giải quyết của phương thức Trọng tài thương mại và Tòa án.

4. Mục tiêu của học phần:

4.1. Kiến thức

+ Kiến thức chuẩn cơ bản phải biết: Người học phải tích lũy được những kiến thức cơ bản, những quy định của pháp luật gắn với từng hoạt động thương mại cụ thể cũng như các chủ thể tham gia hoạt động thương mại. Bên cạnh đó, người học nắm vững những điều kiện cơ bản cũng như các nguyên tắc, thủ tục giải quyết tranh chấp của từng phương thức giải quyết tranh chấp cụ thể.

+ Kiến thức nên biết: Người học nên nghiên cứu, đọc thêm tài liệu để tìm hiểu quy định của pháp luật đối với các hoạt động thương mại khác mà không được giới thiệu, đồng thời có khả năng so sánh về bản chất, chủ thể tham gia cũng như cách thức tổ chức thực hiện các hoạt động thương mại .

+ Kiến thức có thể biết: Người học có thể tìm hiểu để mở rộng thêm kiến thức của mình đối với những vấn đề liên quan đến các quan hệ thương mại có yếu tố nước ngoài cũng như quan hệ thương mại quốc tế.

4.2. Kỹ năng

- Người học nắm bắt được những quy định cơ bản về các hoạt động thương mại, thương nhân cũng như nắm vững các quy định của pháp luật về giải quyết các tranh chấp phát sinh trong quan hệ kinh doanh, thương mại.

- Có khả năng vận dụng những kiến thức đã học vào thực tiễn trong cuộc sống để có thể giải quyết được những tình huống có thể xảy ra trong đời sống thực tế trong hoạt động thương mại cũng như giải quyết tranh chấp có thể phát sinh; xác định chính xác vai trò của các bên trong từng quan hệ thương mại cụ thể; có kỹ năng lựa chọn hoặc có thể tư vấn cho người khác lựa chọn một phương thức giải quyết tranh chấp phù hợp với nhu cầu thực tiễn cũng như xu hướng chung trong quan hệ thương mại ngày nay.

- Có khả năng phân tích, đánh giá, bình luận về những quy định của pháp luật đối với nội dung được đề cập trong học phần. Từ đó có thể đưa ra chính kiến, nhận xét, tranh luận hay những biện pháp của mình để giải quyết những vấn đề được đặt ra hoặc nảy sinh trên thực tế, đồng thời nâng cao hiệu quả áp dụng những quy định đó cũng như góp phần hoàn thiện hệ thống pháp luật đối với các hoạt động thương mại cũng như giải quyết tranh chấp kinh doanh, thương mại.

4.3. Thái độ

Người học phải hình thành ý thức tuân thủ pháp luật trong quá trình tổ chức thực hiện các hoạt động thương mại cũng như giải quyết tranh chấp; nhận thức đúng đắn trong việc xác lập cũng như thực hiện các quyền và nghĩa vụ khi tham gia các quan hệ thương mại và giải quyết tranh chấp. Bên cạnh đó, người học có khả năng cập nhật kiến thức, chủ động, sáng tạo trong công việc của mình, rèn luyện ý thức, tác phong làm việc chuyên nghiệp.

5. Chuẩn đầu ra của học phần:

STT	Mã CDR	Nội dung chuẩn đầu ra	CDR của CTĐT
<i>Về kiến thức</i>			
1	CDR1	Trình bày được và hiểu rõ được: - Những đặc điểm cơ bản của hoạt động thương mại	(4)

		<p>cũng như các chủ thể tham gia hoạt động TM;</p> <ul style="list-style-type: none"> - Điều kiện, chủ thể tham gia và các thức tiến hành các hoạt động thương mại cụ thể. - Khái niệm tranh chấp trong kinh doanh, thương mại; các phương thức giải quyết tranh chấp. 	
2	CĐR2	<p>Vận dụng được kiến thức đã học để:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Phân biệt được các loại hoạt động thương mại khác nhau cũng như trách nhiệm của mỗi bên trong các quan hệ thương mại; - Phân biệt được thương nhân và các chủ thể tham gia hoạt động thương mại khác; - Xác định chính xác cơ sở để giải quyết tranh chấp đối với mỗi phương thức; - Xác định thẩm quyền giải quyết tranh chấp đối với từng loại vụ việc trong từng phương thức giải quyết. 	(5)
3	CĐR3	<p>Phân tích được:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Cách thức tiến hành từng loại hoạt động thương mại; - Bản chất của từng loại hình hoạt động thương mại; - Ý nghĩa của các điều kiện để xác định tư cách pháp lý của thương nhân; - Nguyên nhân dẫn đến các tranh chấp trong quan hệ kinh doanh, thương mại; - Các nhiệm vụ, công việc phải thực hiện và kết quả của từng giai đoạn trong thủ tục giải quyết tranh chấp kinh doanh, thương mại. 	(5), (8)

4	CDR4	<p>Bình luận và đưa ra quan điểm, ý kiến của mình về:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Các điều kiện để tham gia các hoạt động thương mại cụ thể cũng như tư vấn và quyết định lựa chọn được một hoạt động thương mại phù hợp với mục đích đặt ra của mình khi tham gia quan hệ thương mại. - Hiệu quả của các phương thức giải quyết tranh chấp đối với việc bảo vệ quyền, lợi ích hợp pháp của các bên tranh chấp cũng như đáp ứng các yêu cầu của quá trình giải quyết tranh chấp. - Ưu điểm, hạn chế đối với từng phương thức giải quyết tranh chấp để từ đó có thể lựa chọn một phương thức phù hợp với những vụ việc phát sinh trên thực tế. 	(6), (8)
<i>Về kỹ năng</i>			
5	CDR5	<p>Biết thu thập thông tin, tổng hợp, hệ thống hoá và biết cách khai thác những văn bản pháp luật về lĩnh vực kinh doanh, thương mại cũng như giải quyết tranh chấp dân sự nói chung, giải quyết tranh chấp kinh doanh, thương mại nói riêng để áp dụng phù hợp, phục vụ quá trình nghiên cứu, học tập của mình.</p>	(13)
6	CDR6	<p>Có khả năng đánh giá được các tình huống phát sinh (ví dụ như vi phạm hợp đồng, tranh chấp...) trong quá trình tham gia quan hệ thương mại cũng như trong quá trình giải quyết tranh chấp để đưa ra cách thức giải quyết; đồng thời có thể độc lập làm việc cũng như tổ chức và điều hành có hiệu</p>	(11), (14)

		quả trong làm việc nhóm khi giải quyết một vấn đề cụ thể nảy sinh.	
7	CĐR7	Có khả năng định hướng được việc soạn thảo hợp đồng mua bán hàng hóa, cung ứng dịch vụ; viết được Đơn khởi kiện trong từng phương thức giải quyết tranh chấp.	(10), (14)
8	CĐR8	Bình luận, đánh giá các quy định pháp luật về hoạt động thương mại cũng như về giải quyết tranh chấp nhằm hoàn thiện và nâng cao hiệu quả áp dụng; đồng thời hình thành kỹ năng tự nghiên cứu, tự cập nhật kiến thức để nâng cao trình độ.	(15)
<i>Về Năng lực tự chủ và trách nhiệm (thái độ)</i>			
9	CĐR9	Có phẩm chất đạo đức; có tính kỷ luật cao; chấp hành đúng, nghiêm túc, tự giác pháp luật; chăm chỉ, nhiệt tình, sáng tạo; có tinh thần làm việc nghiêm túc, khoa học; có đạo đức nghề nghiệp, chuyên nghiệp và chủ động trong công việc.	(18), (19)
10	CĐR10	Có khả năng tự định hướng, thích nghi với môi trường làm việc khác nhau để thực hiện được mục tiêu của mình.	(20)
11	CĐR 11	Chủ động trong nghiên cứu các vấn đề mà mình quan tâm	(21)

6. Phương pháp và phương tiện giảng dạy:

6.1. Phương pháp giảng dạy:

Thuyết trình, phát vấn, đối thoại, thảo luận nhóm.

6.2. Phương tiện giảng dạy:

Máy chiếu, máy tính, phấn, bảng, internet. . .

7. Thang điểm đánh giá:.

Giảng viên đánh giá theo thang điểm 10, Phòng Quản lý đào tạo sẽ quy đổi sang thang điểm chữ và thang điểm 4 để phục vụ cho việc xếp loại trung bình học kỳ, trung bình tích lũy và xét học vụ.

8. Phương pháp và nội dung đánh giá

(Theo Quy chế đào tạo hệ chính quy theo hệ thống tín chỉ ban hành kèm theo Quyết định số 212/QĐ-ĐHTCQTKD ngày 14/5/2018 của Hiệu trưởng Trường Đại học Tài chính-Quản trị kinh doanh).

Loại hình		Nội dung đánh giá	Mô tả cách thức thực hiện	CĐR	Trọng số
Điểm chuyên cần		Nhận thức, thái độ tham gia lớp học	<ul style="list-style-type: none"> - Sinh viên đi học đầy đủ: từ 9 đến 10 điểm; - Sinh viên vắng từ 20% số tiết trở xuống: điểm chuyên cần từ 5 đến 8 điểm - Sinh viên vắng trên 20%: Không được thi, không chấm điểm 	Từ CĐR1 đến CĐR 11	10%
	Đánh giá quá trình	Bài kiểm tra thường xuyên 1 Kiến thức đến thời điểm kiểm tra (1)	Giảng viên ra đề kiểm tra, sinh viên làm bài kiểm tra theo yêu cầu.	CĐR1, CĐR2, CĐR5, CĐR6, CĐR9, CĐR10	20%
	Bài kiểm tra thường xuyên 2 Kiến thức từ phần đã kiểm tra thường xuyên lần 1 đến (2)	Giảng viên ra đề kiểm tra, sinh viên làm bài kiểm tra theo yêu cầu.	CĐR1, CĐR2, CĐR5, CĐR6,		

		thời điểm kiểm tra		CĐR9, CĐR10	
	(3)	Bài kiểm tra giữa kỳ Kiến thức từ đầu đến 1/2 chương trình	Giảng viên ra đề kiểm tra, sinh viên làm bài kiểm tra theo yêu cầu.	CĐR2, CĐR3, CĐR4, CĐR6, CĐR7, CĐR8, CĐR9, CĐR10, CĐR11	
Điểm thi cuối kỳ		Đánh giá kết quả toàn bộ quá trình học tập từ đầu đến cuối chương trình.	Sinh viên thi theo đề thi thuộc ngân hàng đề thi của nhà trường	Từ CĐR1 đến CĐR11	70%
				Tổng	100%

9. Tài liệu học tập và tham khảo:

9.1. Tài liệu học tập bắt buộc:

[1] Ts Vũ Quang Huy, *Giáo trình Pháp luật kinh tế*, Trường Đại học Tài chính Quản trị kinh doanh, NXB Lao động – xã hội, (2016).

9.2. Tài liệu tham khảo:

[2] Ts Nguyễn Hợp Toàn, mã số 34NN-PQ/810-811, *Giáo trình Pháp luật kinh tế*, NXB Đại học Kinh tế quốc dân Hà Nội, (2012).

Nguồn: Thư viện Trường Đại học Tài chính Quản trị kinh doanh.

10. Thông tin giảng viên giảng dạy:

10.1. Giảng viên 1:

- Họ tên: Kiều Thị Hồng Hạnh

- Chức danh, học hàm, học vị: Phó trưởng khoa kiêm Trưởng Bộ môn Luật kinh tế, Giảng viên chính, Thạc sỹ

- Số điện thoại: 0983274799 Email: kieuhonghanhtcqtgd@gmail.com

10.2. Giảng viên 2:

- Họ tên: Nguyễn Thị Thanh Thủy

- Chức danh, học hàm, học vị: Giảng viên, Cử nhân

- Số điện thoại: 0904218296 Email: Thanhthuy12atp@gmail.com

10.3. Giảng viên 3:

- Họ tên: Phạm Thị Lý

- Chức danh, học hàm, học vị: Giảng viên, Thạc sỹ

- Số điện thoại: 0393206428 Email: phamly.vantay@gmail.com

10.4. Giảng viên 4:

- Họ và tên: Vũ Thị Phương Thảo

- Chức danh, học hàm, học vị: Giảng viên, Thạc sỹ

- Số điện thoại: 0943502538 email: Thaovtp2011@gmail.com

10.5. Giảng viên 5

- Họ và tên: Đỗ Thu Hương

- Chức danh, học hàm, học vị: Giảng viên, Thạc sỹ

- Số điện thoại: 0909022521 Email: khoangtroixanhla@gmail.com

10.6. Giảng viên 6

- Họ và tên: Ngô Thị An

- Chức danh, học hàm, học vị: Giảng viên, Thạc sỹ

- Số điện thoại: 0979451549 Email: anbigger@gmail.com

10.7 Giảng viên 7

- Họ và tên: Nguyễn Thị Ngọc Hà

- Chức danh, học hàm, học vị: Giảng viên, Thạc sỹ

- Số điện thoại: 0396994393 Email: Halong12040912@gmail.com

10.8. Giảng viên 8

- Họ và tên: Tô Xuân Hải

- Chức danh, học hàm, học vị: Giảng viên, Thạc sỹ
- Số điện thoại: 0976526960 Email: Hai.ufba@gmail.com

10.9. Giảng viên 9

- Họ và tên: Trần Thị Lý
- Chức danh, học hàm, học vị: Giảng viên, Thạc sỹ
- Số điện thoại: 0989917786 Email: Tranthily1986@gmail.com

11. Nội dung và phân bổ thời gian:

Nội dung	Phân bổ thời gian				Tổng cộng
	Lý thuyết	Kiểm tra	Bài tập, thảo luận	Tự học, tự nghiên cứu	
Chương 1: Những vấn đề chung về hoạt động thương mại	4	0	2	12	18
Chương 2: Quy chế pháp lý về hợp đồng thương mại	6	1	2	18	27
Chương 3: Pháp luật về mua bán hàng hóa	4	0	2	12	18
Chương 4: Pháp luật về cung ứng dịch vụ	4	0	2	12	18
Chương 5: Pháp luật về một số hoạt động thương mại khác	5	1	3	18	27
Chương 6: Pháp luật về giải quyết tranh chấp trong kinh doanh, thương mại	6	1	2	18	27
Tổng cộng	29	3	13	90	135

12. Lịch trình tổ chức dạy học cụ thể

Chương 1: Những vấn đề chung về hoạt động thương mại

Hình thức tổ chức	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)

dạy học				
Lý thuyết/ Thảo luận	3	1.1. NHỮNG QUY ĐỊNH CHUNG VỀ HOẠT ĐỘNG THƯƠNG MẠI 1.1.1. Khái niệm, đặc điểm của hoạt động thương mại 1.1.2. Các nguyên tắc của hoạt động thương mại	Tài liệu [1], [2]	CĐR1,3, 5,6,7, 8, 9,10
Tự học, tự nghiên cứu	6	1.1.3. Phân loại hoạt động thương mại	Tài liệu [1], [2]	CĐR2,3, 5, 7,8

Chương 1: (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thảo luận	3	1.2. CHỦ THỂ THAM GIA HOẠT ĐỘNG THƯƠNG MẠI 1.2.1. Thương nhân 1.2.2. Các chủ thể khác	Tài liệu [1], [2]	CĐR1, 3, 4,5, 6,7, 8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	6	Yêu cầu sinh viên tự nghiên cứu, tìm hiểu vai trò, cách thức tham gia hoạt động thương mại của từng loại chủ thể.	Tài liệu [1], [2]	CĐR2,3,5, 7,8,9, 10,11

Chương 2: Quy chế pháp lý về hợp đồng thương mại

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thảo luận	3	<p>2.1. KHÁI NIỆM, ĐẶC ĐIỂM, PHÂN LOẠI HỢP ĐỒNG THƯƠNG MẠI</p> <p>2.1.1. Khái niệm, đặc điểm hợp đồng thương mại</p> <p>2.2. GIAO KẾT VÀ THỰC HIỆN HỢP ĐỒNG THƯƠNG MẠI</p> <p>2.2.1. Giao kết hợp đồng thương mại</p>	Tài liệu [1], [2]	CĐR 1, 2,4,6,7,8, 9,11
Tự học, tự nghiên cứu	6	2.1.2. Phân loại hợp đồng thương mại	Tài liệu [1], [2]	CĐR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10

Chương 2: (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/	3	2.2.1. Giao kết hợp đồng thương mại (tiếp)	Tài liệu [1], [2]	CĐR 1, 2,4,6,7,8,

thảo luận		2.2.2. Thực hiện hợp đồng thương mại 2.3. TRÁCH NHIỆM DO VI PHẠM HỢP ĐỒNG (CHẾ TÀI TRONG THƯƠNG MẠI) 2.3.2. Các loại chế tài trong thương mại		9,11
Tự học, tự nghiên cứu	6	2.3.1. Khái quát về chế tài trong thương mại	Tài liệu [1], [2]	CĐR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 2 (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thảo luận	2	2.3. TRÁCH NHIỆM DO VI PHẠM HỢP ĐỒNG (CHẾ TÀI TRONG THƯƠNG MẠI) 2.3.2. Các loại chế tài trong thương mại (tiếp) 2.3.3. Các trường hợp miễn trách nhiệm pháp lý khi vi phạm hợp đồng thương mại	Tài liệu [1], [2]	CĐR 1, 2,4,6,7,8, 9,11
Kiểm tra	1	Bài kiểm tra thường xuyên 1		

Tự học, tự nghiên cứu	6	Yêu cầu sinh viên tìm hiểu việc áp dụng những chế tài trong hoạt động thương mại trên thực tế hiện nay.	Tài liệu [1], [2]	CDR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11
-----------------------	---	---------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------	-----------------------------

Chương 3: Pháp luật về mua bán hàng hóa

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thảo luận	3	3.1. KHÁI NIỆM CHUNG VỀ HÀNG HÓA VÀ MUA BÁN HÀNG HÓA 3.1.1. Khái niệm về hàng hóa trong hoạt động thương mại 3.1.2. Khái niệm, đặc điểm của mua bán hàng hóa	Tài liệu [1], [2]	CDR3,4, 7,8,10,11
Tự học, tự nghiên cứu	6	3.1.3. Quyền và nghĩa vụ của các bên trong quan hệ mua bán hàng hóa	Tài liệu [1], [2]	CDR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 3 (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý	3	3.2. CÁC HÌNH THỨC MUA	Tài liệu [1], [2]	CDR 1,

thuyết/ Thảo luận		BÁN HÀNG HÓA 3.2.1. Mua bán hàng hóa trong nước 3.2.2. Mua bán hàng hóa quốc tế 3.2.3. Mua bán hàng hóa qua Sở giao dịch hàng hóa		2,4,6,7,8, 9,11
Tự học, tự nghiên cứu	6	Yêu cầu sinh viên tìm hiểu về thực tế các hoạt động mua bán hàng hóa quốc tế và mua bán hàng hóa qua Sở giao dịch hàng hóa tại Việt Nam hiện nay.	Tài liệu [1], [2]	CĐR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 4: Pháp luật về cung ứng dịch vụ

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thảo luận	3	4.1. KHÁI NIỆM CHUNG VỀ DỊCH VỤ 4.1.1. Khái niệm về dịch vụ và cung ứng dịch vụ 4.1.2. Các hình thức cung ứng dịch vụ 4.2. XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI 4.2.1. Khái niệm, đặc điểm của hoạt động xúc tiến thương mại 4.2.2. Các hình thức xúc tiến	Tài liệu [1], [2]	CĐR 1, 2,4,6,7,8, 9,11

		thương mại		
Tự học, tự nghiên cứu	6	4.1.3. Quyền và nghĩa vụ của các bên trong cung ứng dịch vụ	Tài liệu [1], [2]	CĐR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 4 (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thảo luận	3	4.2. XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI 4.2.2. Các hình thức xúc tiến thương mại (tiếp) 4.3. TRUNG GIAN THƯƠNG MẠI 4.3.1. Khái niệm, đặc điểm của hoạt động trung gian thương mại 4.3.2. Các hình thức trung gian thương mại	Tài liệu [1], [2]	CĐR 1, 2,4,6,7,8, 9,11
Tự học, tự nghiên cứu	6	Yêu cầu sinh viên tự nghiên cứu để xác định trách nhiệm của mỗi bên trong các quan hệ xúc tiến thương mại và trung gian thương mại.	Tài liệu [1], [2]	CĐR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 5: Pháp luật về một số hoạt động thương mại khác

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thảo luận	2	5.1. ĐẤU GIÁ HÀNG HÓA 5.1.1. Khái niệm, đặc điểm của đấu giá hàng hóa 5.1.2. Các hình thức đấu giá hàng hóa 5.1.3. Chủ thể tham gia quan hệ đấu giá hàng hóa 5.1.4. Hợp đồng đấu giá 5.1.5. Các nguyên tắc cơ bản trong đấu giá hàng hóa	Tài liệu [1], [2]	CĐR 1, 2,4,6,7,8, 9,11
Kiểm tra giữa kỳ	1	Kiểm tra giữa kỳ		
Tự học, tự nghiên cứu	6	5.1.6. Thủ tục và trình tự đấu giá	Tài liệu [1], [2]	CĐR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 5: (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/	3	5.2. DỊCH VỤ LOGISTIC 5.2.1. Khái niệm, đặc điểm của	Tài liệu [1], [2]	CĐR 1, 2,4,6,7,8,

Thảo luận		<p>dịch vụ Logistic</p> <p>5.2.3. Hợp đồng dịch vụ Logistic</p> <p>5.2.4. Điều kiện kinh doanh dịch vụ Logistic và trách nhiệm của thương nhân kinh doanh dịch vụ Logistic</p> <p>5.3. DỊCH VỤ GIÁM ĐỊNH THƯƠNG MẠI</p> <p>5.3.1. Khái quát về dịch vụ giám định thương mại (giảng viên chỉ giới thiệu sơ lược, yêu cầu sinh viên tự nghiên cứu)</p> <p>5.3.2. Điều kiện kinh doanh dịch vụ giám định thương mại</p>		9,11
Tự học, tự nghiên cứu	6	<p>5.2.2. Chuỗi dịch vụ Logistic</p> <p>Yêu cầu sinh viên nghiên cứu, tìm hiểu thêm về quyền và nghĩa vụ của các bên trong hợp đồng dịch vụ Logistic</p> <p>5.3.1. Khái quát về dịch vụ giám định thương mại</p>	Tài liệu [1], [2]	CDR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 5: (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý	3	5.3. DỊCH VỤ GIÁM ĐỊNH	Tài liệu [1], [2]	CDR 1,

thuyết/ Thực hành		<p>THƯƠNG MẠI (tiếp)</p> <p>5.3.3. Hợp đồng cung ứng dịch vụ giám định thương mại, Quyền và nghĩa vụ của các bên trong quan hệ giám định thương mại</p> <p>5.3.4. Trách nhiệm của thương nhân cung ứng dịch vụ giám định thương mại</p> <p>5.4. NHƯỢNG QUYỀN THƯƠNG MẠI</p> <p>5.4.1. Khái niệm, đặc điểm của nhượng quyền thương mại</p> <p>5.4.3. Hợp đồng nhượng quyền thương mại</p> <p>5.4.4. Đăng ký hoạt động nhượng quyền thương mại (giảng viên giới thiệu sơ lược và yêu cầu sinh viên nghiên cứu thủ tục đăng ký)</p>		2,4,6,7,8, 9,11
Tự học, tự nghiên cứu	6	<p>Sinh viên tự nghiên cứu Quyền và nghĩa vụ của các bên trong quan hệ giám định thương mại</p> <p>5.4.2. Các hình thức nhượng quyền thương mại</p> <p>Sinh viên tìm hiểu thủ tục Đăng ký nhượng quyền thương mại.</p>	Tài liệu [1], [2]	CĐR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 6: Pháp luật về giải quyết tranh chấp kinh doanh thương mại

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	3	<p>6.1. NHỮNG VẤN ĐỀ CHUNG VỀ TRANH CHẤP KINH DOANH THƯƠNG MẠI</p> <p>6.1.1. Khái niệm về tranh chấp trong kinh doanh, thương mại</p> <p>6.2. GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP KINH DOANH, THƯƠNG MẠI TẠI TRỌNG TÀI THƯƠNG MẠI</p> <p>6.2.1. Khái quát chung về Trọng tài thương mại ở Việt Nam <i>(Phần này giảng viên giới thiệu sơ lược và yêu cầu sinh viên tự nghiên cứu)</i></p> <p>6.2.2. Nguyên tắc giải quyết tranh chấp tại Trọng tài thương mại</p> <p>6.2.3. Thẩm quyền của Trọng tài thương mại</p>	Tài liệu [1], [2]	CDR 1, 2,4,6,7,8, 9,11
Tự học, tự nghiên cứu	6	6.1.2. Các phương thức giải quyết tranh chấp trong kinh doanh, thương mại	Tài liệu [1], [2]	CDR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 6: (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thảo luận	2	6.2.4. Thủ tục giải quyết tranh chấp tại trọng tài thương mại <i>(Giảng viên giới thiệu về nội dung khởi kiện và yêu cầu sinh viên tự nghiên cứu các nội dung khác)</i> 6.3. GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP KINH DOANH, THƯƠNG MẠI TẠI TÒA ÁN 6.3.2. Nguyên tắc giải quyết tranh chấp kinh doanh, thương mại tại tòa án	Tài liệu [1], [2]	CDR 1, 2,4,6,7,8, 9,11
Kiểm tra	1	Bài kiểm tra thường xuyên 2		
Tự học, tự nghiên cứu	6	6.3.1. Hệ thống tòa án có thẩm quyền giải quyết tranh chấp kinh doanh, thương mại	Tài liệu [1], [2]	CDR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11

Chương 6 (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
----------------------------------	----------------	-----------------------	------------------------------------	--------------------------

<p>Lý thuyết/ Thảo luận</p>	<p>3</p>	<p>6.3.3. Thẩm quyền giải quyết tranh chấp kinh doanh, thương mại của Tòa án.</p> <p>6.3.4. Thủ tục giải quyết tranh chấp kinh doanh, thương mại tại tòa án.</p> <p><i>(Giảng viên giới thiệu về thủ tục sơ thẩm, các thủ tục sau sơ thẩm sinh viên tự nghiên cứu)</i></p>	<p>Tài liệu [1], [2]</p>	<p>CĐR 1, 2,4,6,7,8, 9,11</p>
<p>Tự học, tự nghiên cứu</p>	<p>6</p>	<p>6.3.4. Thủ tục giải quyết tranh chấp kinh doanh, thương mại tại tòa án</p> <p><i>Sinh viên tự nghiên cứu các thủ tục phúc thẩm, giám đốc thẩm, tái thẩm.</i></p> <p>6.3.5. Thi hành bản án, quyết định giải quyết vụ việc kinh doanh, thương mại của tòa án</p> <p>6.3.6. Công nhận và thi hành tại Việt Nam các phán quyết của tòa án và trọng tài nước ngoài.</p>	<p>Tài liệu [1], [2]</p>	<p>CĐR1, 3,4,5,6, 7,8,9,10, 11</p>

TRƯỞNG KHOA

TRƯỞNG BỘ MÔN

GIẢNG VIÊN BIÊN SOẠN

HIỆU TRƯỞNG

