

**BỘ TÀI CHÍNH**  
**TRƯỜNG ĐẠI HỌC - TÀI CHÍNH QUẢN TRỊ KINH DOANH**



**ĐỀ CƯƠNG GIẢNG DẠY HỌC PHẦN**  
**(Dành cho bậc Đại học)**

**HỌC PHẦN: NGHIỆP VỤ KINH DOANH XUẤT NHẬP KHẨU**

**Số tín chỉ: 2**

**Bộ môn: Kinh doanh quốc tế**

**Khoa: Kinh tế & kinh doanh quốc tế**

**Hưng Yên, tháng .... năm 2019**

## **ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN**

*(Ban hành kèm theo Quyết định số ...../QĐ-ĐHTCQTKD ngày ...../2019 của Hiệu trưởng trường Đại học Tài chính – Quản trị kinh doanh)*

### **1. Thông tin chung về học phần:**

- Tên học phần: Nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu
- Tên tiếng Anh: Import and export business operations
- Mã học phần: 009140
- Số tín chỉ: 2, Số tín chỉ lý thuyết: 2, Số tín chỉ thực hành: 0
- Môn học tiên quyết: Pháp luật kinh tế, Kinh tế vi mô, Kinh tế vĩ mô
- Môn học song hành: Không

### **2. Đối tượng áp dụng:**

- Môn học bắt buộc cho ngành: Quản trị kinh doanh
- Môn học tự chọn cho ngành: Không
- Trình độ: Đại học.
- Hệ đào tạo: Chính quy.

### **3. Nội dung tóm tắt của học phần:**

Nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu là môn học của khối ngành và của ngành trong chương trình đào tạo cử nhân kinh tế. Nội dung học phần cung cấp những kiến thức, kỹ năng về các hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu của một doanh nghiệp như đánh giá hiệu quả của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu, hoạt động đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu, các điều kiện cơ sở giao hàng, hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu, trình tự và thủ tục tiến hành cũng như các chứng từ liên quan đến giao dịch xuất nhập khẩu của các doanh nghiệp.

### **4. Mục tiêu của học phần:**

#### *4.1. Kiến thức:*

- Trang bị cho sinh viên những kiến thức cơ bản về hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu.
- Nắm được kiến thức cơ bản về các phương thức kinh doanh xuất nhập khẩu, hợp đồng xuất nhập khẩu, quy trình tổ chức thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu, cũng như những chứng từ cần thiết được sử dụng trong kinh doanh xuất nhập khẩu. Trên

cơ sở đó có thể ứng dụng vào điều kiện kinh doanh cụ thể của các doanh nghiệp kinh doanh xuất nhập khẩu.

#### 4.2. Kỹ năng:

- Môn học rèn luyện cho sinh viên kỹ năng thực hành các nghiệp vụ cơ bản của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu.

- Kỹ năng tư vấn, tham mưu cho lãnh đạo doanh nghiệp trong hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu của doanh nghiệp.

- Kỹ năng độc lập và phối hợp vận dụng những kiến thức thu được vào điều kiện thực tiễn trong công việc.

- Rèn luyện cho sinh viên kỹ năng giao tiếp, kỹ năng làm việc theo nhóm, kỹ năng ứng xử, kỹ năng đàm phán.

#### 4.3. Thái độ:

- Tự giác và nghiêm túc trong học tập.

- Yêu thích môn học, ngành học mà sinh viên đang theo học, năng động, chủ động cập nhật kiến thức.

- Tham dự đầy đủ các giờ giảng và giờ thảo luận trên lớp, nghiên cứu các tài liệu học tập mà giảng viên giới thiệu, làm đầy đủ các bài tập trên lớp và bài tập về nhà.

- Rèn luyện đạo đức nghề nghiệp, có sự tự tin và hiểu biết về hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu sau khi ra trường.

### 5. Chuẩn đầu ra của học phần:

STT	Mã CDR	Nội dung chuẩn đầu ra	CDR của CTĐT
<i>Về kiến thức</i>			
1	CDR1	Trang bị cho sinh viên những kiến thức cơ bản về hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu.	(4)
2	CDR2	Nắm được kiến thức cơ bản về các phương thức kinh doanh xuất nhập khẩu, hợp đồng xuất nhập khẩu, quy trình tổ chức thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu, cũng như những chứng từ cần thiết được sử dụng trong kinh doanh xuất nhập khẩu. Trên cơ sở đó có thể ứng dụng vào điều kiện kinh doanh cụ thể của các doanh nghiệp kinh	(9)

		doanh xuất nhập khẩu.	
<b>Về kỹ năng</b>			
3	CĐR3	Môn học rèn luyện cho sinh viên kỹ năng thực hành các nghiệp vụ cơ bản của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu.	<b>(9)</b>
4	CĐR4	Kỹ năng tư vấn, tham mưu cho lãnh đạo doanh nghiệp trong hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu của doanh nghiệp.	<b>(12)</b>
5	CĐR5	Kỹ năng độc lập và phối hợp vận dụng những kiến thức thu được vào điều kiện thực tiễn trong công việc.	<b>(13)</b>
6	CĐR6	Rèn luyện cho sinh viên kỹ năng giao tiếp, kỹ năng làm việc theo nhóm, kỹ năng ứng xử, kỹ năng đàm phán.	<b>(14)(15)</b>
<b>Năng lực tự chủ và trách nhiệm (thái độ)</b>			
7	CĐR7	Tự giác và nghiêm túc trong học tập	<b>(18)</b>
8	CĐR8	Yêu thích môn học, ngành học mà sinh viên đang theo học, năng động, chủ động cập nhật kiến thức.	<b>(19)</b>
9	CĐR9	Tham dự đầy đủ các giờ giảng và giờ thảo luận trên lớp, nghiên cứu các tài liệu học tập mà giảng viên giới thiệu, làm đầy đủ các bài tập trên lớp và bài tập về nhà.	<b>(20)</b>
10	CĐR10	Rèn luyện đạo đức nghề nghiệp, có sự tự tin và hiểu biết về hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu sau khi ra trường.	<b>(21)</b>

## 6. Phương pháp và phương tiện giảng dạy:

### 6.1. Phương pháp giảng dạy:

Kết hợp giữa phương pháp giảng dạy truyền thống (*phân tích, thuyết trình, phát vấn, tái hiện*) và phương pháp giảng dạy tích cực (*thảo luận theo nhóm, đặt vấn đề...*)

### 6.2. Phương tiện giảng dạy:

Máy chiếu, máy tính, phấn, bảng, internet. . .

## 7. Thang điểm đánh giá:

Giảng viên đánh giá theo thang điểm 10, Phòng Quản lý đào tạo sẽ quy đổi sang thang điểm chữ và thang điểm 4 để phục vụ cho việc xếp loại trung bình học kỳ, trung bình tích lũy và xét học vụ.

## 8. Phương pháp và nội dung đánh giá

(Theo Quy chế đào tạo hệ chính quy theo hệ thống tín chỉ ban hành kèm theo Quyết định số 212/QĐ-ĐHTCQTKD ngày 14/5/2018 của Hiệu trưởng Trường Đại học Tài chính-Quản trị kinh doanh).

Loại hình		Nội dung đánh giá	Mô tả cách thực hiện	CĐR	Trọng số
<b>Điểm chuyên cần</b>		Nhận thức, thái độ tham gia lớp học	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Sinh viên đi học đầy đủ: Từ 9 đến 10 điểm</li> <li>- Sinh viên vắng từ 20% trở xuống: Từ 5 đến 8 điểm</li> <li>- Sinh viên vắng trên 20%: không được thi, không chấm điểm</li> </ul> Giảng viên kết hợp với thái độ học tập của sinh viên để cho theo khung ở trên	CĐR7 8,9	10%
<b>Đánh giá quá trình</b>	(1)		Bài kiểm tra thường xuyên: 1 bài (trọng số 10%), hình thức tự luận hoặc trắc nghiệm	CĐR1,2,3,4,5,6,7,8,9,10	20%
	(2)		Bài kiểm tra giữa kỳ: 1 bài (trọng số 10%) hình thức trắc nghiệm	CĐR1,2,3,4,5,6,7,8,9,10	
<b>Điểm thi cuối kỳ</b>			Bài thi trắc nghiệm cuối kỳ theo quy định của nhà trường	CĐR1,2,3,4,5,6,7,8,9,10	70%
				<b>Tổng:</b>	<b>100%</b>

## 9. Tài liệu học tập và tham khảo:

### 9.1. Tài liệu học tập bắt buộc:

Giáo trình: “Nghịệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu”, TS. Đoàn Thị Thanh Tâm, Trường Đại học TC – QTKD, 2019.

### 9.2. Tài liệu tham khảo:

1. “Câu hỏi trắc nghiệm và bài tập nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu”, Th.s Đỗ Thị Minh Nhâm, Th.s Trương Thị Thanh Loan, CN. Phạm Linh Chi, Trường ĐH Tài chính - Quản trị kinh doanh, Nhà xuất bản Lao động - Xã hội Hà Nội, năm 2012.

## 10. Thông tin giảng viên giảng dạy:

### 10.1. Giảng viên 1:

- Họ tên: Đoàn Thị Thanh Tâm
- Chức danh, học hàm, học vị: Tiến sĩ
- Số điện thoại: 0981 783 535    Email: tamdoanthanh@gmail.com

### 10.2. Giảng viên 2:

- Họ tên: Đinh Thị Thu Huyền
- Chức danh, học hàm, học vị: Thạc sĩ
- Số điện thoại: 0913 280 677 Email: huyendtt5@gmail.com

*10.3. Giảng viên 3:*

- Họ tên: Trương Thị Thanh Loan
- Chức danh, học hàm, học vị: Thạc sĩ
- Số điện thoại: 0389 841 607 Email: dungloan227@gmail.com

**11. Nội dung và phân bổ thời gian:**

Nội dung	Phân bổ thời gian				Tổng cộng
	Lý thuyết	Kiểm tra	Bài tập, thảo luận	Tự học, tự nghiên cứu	
Chương 1. Khái quát chung về kinh doanh xuất nhập khẩu	3		1	8	12
Chương 2. Nghiên cứu thị trường và đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu	3		1	8	12
Chương 3. Các điều kiện thương mại quốc tế ( Incoterms 2010)	7		2	18	27
<i>Kiểm tra thường xuyên</i>		1			1
Chương 4. Xây dựng hợp đồng xuất nhập khẩu	6		1	18	25
<i>Kiểm tra giữa kỳ</i>		1			1
Chương 5. Thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu	4			8	12
<b>Tổng cộng</b>	<b>23</b>	<b>2</b>	<b>5</b>	<b>60</b>	<b>90</b>

## 12.Lịch trình tổ chức dạy học cụ thể:

### Bài 1: (tiết 1-2)

#### Chương 1: Khái quát chung về kinh doanh xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>1.1 Khái niệm, đặc điểm, vai trò của kinh doanh xuất nhập khẩu</b> 1.1.1 Khái niệm kinh doanh xuất nhập khẩu 1.1.2 Đặc điểm kinh doanh xuất nhập khẩu 1.1.3 Vai trò kinh doanh xuất nhập khẩu <b>1.2 Các bước tiến hành hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu</b> 1.2.1 Chuẩn bị giao dịch 1.2.2 Đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

### Bài 2: (tiết 3-4)

#### Chương 1: Khái quát chung về kinh doanh xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>1.2 Các bước tiến hành hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu (tiếp)</b> 1.2.3 Ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10

		1.2.4 Thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu 1.2.5 Đánh giá hiệu quả của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu <i>Bài tập</i>		
Tự học, tự nghiên cứu	4	1.3 Các nhân tố vĩ mô ảnh hưởng đến hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu - Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

### Bài 3: (tiết 5-6)

#### Chương 2: Nghiên cứu thị trường và đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>2.1 Nghiên cứu thị trường trong kinh doanh xuất nhập khẩu</b> 2.1.1 Khái niệm thị trường trong kinh doanh xuất nhập khẩu 2.1.2 Nghiên cứu thị trường trong kinh doanh xuất nhập khẩu <b>2.2 Đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu</b> 2.2.1 Khái niệm đàm phán 2.2.2 Đặc điểm của đàm phán 2.2.3 Vai trò của đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2



#### Bài 4: (tiết 7-8)

### Chương 2: Nghiên cứu thị trường và đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>2.2 Đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu (tiếp)</b> 2.2.4 Các phương thức đàm phán 2.2.5 Nghệ thuật đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu 2.2.6 Các giai đoạn của quá trình đàm phán <i>Thảo luận</i>	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 5,6,7,8 9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

#### Bài 5: (tiết 9-10)

### Chương 3: Các điều kiện thương mại quốc tế ( Incoterms 2010)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>3.1 Sự ra đời và phát triển của Incoterms</b> <b>3.2 Một số vấn đề cần lưu ý khi sử dụng Incoterms</b>	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	3	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

## Bài 6: (tiết 11-12)

### Chương 3: Các điều kiện thương mại quốc tế ( Incoterms 2010)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>3.3 Incoterms 2010</b> 3.3.1 Cấu trúc Incoterms 2010 3.3.2 Nội dung các quy tắc của Incoterms 2010	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

## Bài 7: (tiết 13-14)

### Chương 3: Các điều kiện thương mại quốc tế ( Incoterms 2010)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>3.3 Incoterms 2010 ( tiếp)</b> 3.3.2 Nội dung các quy tắc của Incoterms 2010 ( tiếp) <i>Bài tập</i>	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

## Bài 8: (tiết 15-16)

### Chương 3: Các điều kiện thương mại quốc tế ( Incoterms 2010)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý	2	<b>3.3 Incoterms 2010 ( tiếp)</b>	Tài liệu bắt buộc	1,2,3,4

thuyết/ Thực hành		3.3.2 Nội dung các quy tắc của Incoterms 2010 ( tiếp) <i>Bài tập</i>	Tài liệu tham khảo 1,2	7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

## **Bài 9: (tiết 17-18)**

### **Chương 3: Các điều kiện thương mại quốc tế ( Incoterms 2010)**

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>3.3 Incoterms 2010 ( tiếp)</b> 3.3.2 Nội dung các quy tắc của Incoterms 2010 ( tiếp) <i>Kiểm tra thường xuyên</i>	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	3	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

## **Bài 10: (tiết 19-20)**

### **Chương 4: Xây dựng hợp đồng xuất nhập khẩu**

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>4.1 Khái niệm và đặc điểm của hợp đồng xuất nhập khẩu</b> 4.1.1 Khái niệm hợp đồng xuất nhập khẩu 4.1.2 Đặc điểm của hợp đồng xuất nhập khẩu 4.1.3 Một số vấn đề cần lưu ý khi	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10

		soạn thảo và ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu		
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

### Bài 11: (tiết 21-22)

#### Chương 4: Xây dựng hợp đồng xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>4.2 Kết cấu hợp đồng xuất nhập khẩu</b> 4.2.1 Phần mở đầu 4.2.2 Phần nội dung	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	5	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

### Bài 12: (tiết 23-24)

#### Chương 4: Xây dựng hợp đồng xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>4.2 Kết cấu hợp đồng xuất nhập khẩu ( tiếp)</b> 4.2.2 Phần nội dung ( tiếp) <i>Bài tập</i>	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	5	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

**Bài 13: (tiết 25-26)****Chương 4: Xây dựng hợp đồng xuất nhập khẩu**

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>4.2 Kết cấu hợp đồng xuất nhập khẩu ( tiếp)</b> 4.2.2 Phần nội dung ( tiếp) <i>Kiểm tra giữa kỳ</i>	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	4.2 Kết cấu hợp đồng xuất nhập khẩu ( tiếp) 4.2.3 Phần kết thúc - Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

**Bài 14: (tiết 27-28)****Chương 5: Thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu**

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo	Chuẩn đầu ra (HP)
Lý thuyết/ Thực hành	2	<b>5.1 Quy trình thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu</b> 5.1.1 Sơ đồ quy trình thực hiện hợp đồng xuất khẩu 5.1.2 Sơ đồ quy trình thực hiện hợp đồng nhập khẩu 5.1.3 Các bước trong quy trình thực hiện hợp đồng nhập khẩu	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

**Bài 15: (tiết 29-30)****Chương 5: Thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu**

<b>Hình thức tổ chức dạy học</b>	<b>Số tiết</b>	<b>Nội dung chính</b>	<b>Tài liệu học tập, tham khảo</b>	<b>Chuẩn đầu ra (HP)</b>
Lý thuyết/ Thực hành	2	<i>5.2 Các chứng từ sử dụng trong kinh doanh xuất nhập khẩu</i>	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2,3,4 7,8,9,10
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Ôn tập lại nội dung đã học - Nghiên cứu trước bài học mới	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo 1,2	1,2

**TRƯỞNG KHOA****TRƯỞNG BỘ MÔN****GIẢNG VIÊN BIÊN SOẠN****Đoàn Thị Thanh Tâm****Đoàn Thị Thanh Tâm****Đinh Thị Thu Huyền**