

BỘ TÀI CHÍNH
TRƯỜNG ĐẠI HỌC - TÀI CHÍNH QUẢN TRỊ KINH DOANH



TÀI LIỆU GIẢNG DẠY
THEO HỆ THỐNG TÍN CHỈ

Học phần: Nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu

Mã học phần:

Bộ môn: Quản trị kinh doanh

Khoa: Quản trị kinh doanh

Năm 2016

PHẦN I. ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN

1. Khoa/Bộ môn phụ trách: Khoa Quản trị kinh doanh - Bộ môn Quản trị kinh doanh

2. Thông tin chung về giảng viên:

TT	Họ tên	Năm sinh	Học hàm, Học vị	Giảng chính, kiêm giảng	Điện thoại
1	Trương Thị Thanh Loan	1982	Thạc sỹ	Giảng chính	0983028210
2	Nguyễn Thị Thủy	1979	Thạc sỹ	Giảng chính	0972503484
3	Phạm Linh Chi	1984	Thạc sỹ	Giảng chính	0989207023
4	Nguyễn Thị Hồng Thúy	1984	Thạc sỹ	Giảng chính	0988685141
5	Trịnh Thị Luyện	1987	Thạc sỹ	Giảng chính	0972562282

3. Thông tin chung về học phần:

- Tên học phần: Nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu
- Mã học phần:
- Số tín chỉ: 2
- Điều kiện tiên quyết: Pháp luật kinh tế, Kinh tế học vi mô, Kinh tế học vĩ mô, Tài chính tiền tệ.

4. Đối tượng áp dụng:

- Ngành đào tạo: Là học phần bắt buộc đối với ngành Quản trị Kinh doanh và tự chọn đối với các ngành: Kế toán, Kiểm toán, Tài chính- ngân hàng.
- Trình độ: Đại học

- Hệ đào tạo: Chính quy

5. Mục tiêu của học phần:

5.1. Kiến thức

+ Trang bị cho sinh viên những kiến thức cơ bản về lĩnh vực kinh doanh xuất nhập khẩu. Giúp sinh viên có khả năng lựa chọn được phương án kinh doanh xuất nhập khẩu có lợi nhất.

+ Nắm được kiến thức cơ bản về các phương thức kinh doanh xuất nhập khẩu, hợp đồng xuất nhập khẩu, quy trình tổ chức thực hiện hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu, cũng như những chứng từ cần thiết được sử dụng trong kinh doanh xuất nhập khẩu. Trên cơ sở đó có thể ứng dụng vào điều kiện kinh doanh cụ thể của các doanh nghiệp kinh doanh xuất nhập khẩu.

5.2. Kỹ năng

Môn học rèn luyện cho sinh viên kỹ năng thực hành các nghiệp vụ cơ bản của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu như: kỹ năng nghiên cứu và lựa chọn thị trường, khách hàng mục tiêu, kỹ năng lựa chọn điều kiện cơ sở giao hàng, kỹ năng giao dịch, đàm phán ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu và kỹ năng tổ chức thực hiện hợp đồng.

5.3. Thái độ:

Giúp sinh viên có thái độ yêu thích môn học, kính trọng và noi gương giảng viên dạy môn học, có sự tự tin và hiểu biết về lĩnh vực kinh doanh xuất nhập khẩu làm hành trang bước vào đời, có khả năng cập nhật kiến thức và sáng tạo trong công việc.

6. Nội dung tóm tắt của học phần:

Nghệ vụ kinh doanh xuất nhập khẩu là môn học của khối ngành và của ngành trong chương trình đào tạo cử nhân kinh tế. Học phần cung cấp những kiến thức, kỹ năng về các hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu của một doanh nghiệp như đánh giá hiệu quả của hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu, sự lựa chọn các phương thức giao dịch, các điều kiện cơ sở giao hàng, hợp đồng kinh doanh xuất

nhập khẩu, trình tự và thủ tục tiến hành cũng như các chứng từ liên quan đến giao dịch xuất nhập khẩu của các doanh nghiệp.

7. Phương pháp và phương tiện giảng dạy:

7.1. Phương pháp giảng dạy:

Thuyết trình, đàm thoại, phát vấn, thảo luận, tình huống.

7.2. Phương tiện giảng dạy:

- PGS.TSVũ Hữu Tửu – Giáo trình Kỹ thuật nghiệp vụ ngoại thương – Trường ĐH Ngoại Thương Hà Nội, Nhà xuất bản Giáo dục, năm 2014.

- Phần, bảng, kịch bản giảng dạy, giáo án lý thuyết và các tài liệu có liên quan cùng với sự hỗ trợ của máy tính, máy chiếu...

8. Thang điểm đánh giá: Thang điểm 10 (từ 0 đến 10), làm tròn đến một chữ số thập phân.

9. Phương pháp và nội dung đánh giá:

- Thái độ, chuyên cần (10%): được đánh giá dựa trên các tiêu chí:

- + Đi học đầy đủ, đúng giờ
- + Ý thức học tập trên lớp
- + Chuẩn bị bài ở nhà

- Kiểm tra trên lớp:

+ Kiểm tra thường xuyên (10%):

Hình thức kiểm tra: trắc nghiệm kết hợp với tự luận hay bài tập nhóm

Thời gian kiểm tra: sau khi hoàn thành chương 2.

Sinh viên vắng mặt không có lý do thiếu bài kiểm tra sẽ nhận điểm 0

+ Kiểm tra giữa học phần (10%)

Hình thức kiểm tra: trắc nghiệm kết hợp với tự luận hay bài tập nhóm

Thời gian kiểm tra: sau khi hoàn thành chương 4.

Sinh viên vắng mặt không có lý do thiếu bài kiểm tra sẽ nhận điểm 0

- Thi kết thúc học phần (70%)

- + Thời gian thi theo lịch của nhà trường tổ chức.
- + Hình thức thi trắc nghiệm

10. Tài liệu học tập bắt buộc và tham khảo:

10.1. Tài liệu học tập bắt buộc:

PGS.TSVũ Hữu Từu – Giáo trình Kỹ thuật nghiệp vụ ngoại thương – Trường ĐH Ngoại Thương Hà Nội, Nhà xuất bản Giáo dục, năm 2014.

10.2. Tài liệu tham khảo:

1. TS. Trần Hòe, Nghiệp vụ Kinh doanh xuất nhập khẩu, Trường Đại học Kinh tế quốc dân, Nhà xuất bản Đại học Kinh tế quốc dân, năm 2012.

2. TS. Hà Thị Ngọc Oanh, Giáo trình kỹ thuật kinh doanh thương mại quốc tế, Nhà xuất bản thống kê, năm 2002.

3. Dương Hữu Hạnh – Hướng dẫn thực hành kinh doanh xuất nhập khẩu, Nhà xuất bản Thống kê, năm 2005

4. TS. Đào Thị Bích Hòa – Kỹ thuật Thương mại quốc tế - Trường ĐH Thương Mại, Nhà xuất bản Thống kê, năm 2006.

5. PGS.TS Doãn Kế Bôn, Quản trị tác nghiệp Thương mại quốc tế, Trường Đại học Thương mại, Nhà xuất bản Chính trị hành chính, năm 2010.

6. Th.S Đỗ Văn Lương, CN. Ngô Thị Thùy - Đề cương bài giảng Nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu, Nhà xuất bản lao động xã hội Hà Nội, 2008.

7. Phòng Thương mại quốc tế, Incoterms 2000, Nhà xuất bản thông tin và truyền thông Hà Nội, năm 2000.

8. Phòng Thương mại quốc tế, Incoterms 2010, Nhà xuất bản thông tin và truyền thông Hà Nội, năm 2010.

9. Th.s Đỗ Thị Minh Nhâm, Th.s Trương Thị Thanh Loan, CN. Phạm Linh Chi - Câu hỏi trắc nghiệm và bài tập nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu - Trường ĐH Tài chính - Quản trị kinh doanh, Nhà xuất bản Lao động - Xã hội Hà Nội, năm 2012.

10. website: baohothuonghieuv.com/banquyen/

11. Nội dung chi tiết học phần:

Chương 1: Tổng quan về nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu

1.1. Khái niệm, đặc điểm của kinh doanh xuất nhập khẩu

1.1.1 Khái niệm kinh doanh xuất nhập khẩu

1.1.2 Đặc điểm của kinh doanh xuất nhập khẩu

1.2. Quy trình kinh doanh xuất nhập khẩu

1.2.1 Nghiên cứu và lựa chọn thị trường mục tiêu

1.2.2 Tìm kiếm và lựa chọn đối tác

1.2.3 Đàm phán giao dịch và ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu

1.2.4 Tổ chức thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu

1.3. Đánh giá hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu

1.3.1 Về kinh tế xã hội

1.3.2 Về hiệu quả kinh doanh

Chương 2: Các Điều kiện thương mại quốc tế (Incoterms)

2.1 Sự ra đời và phát triển của Incoterms

2.2 Một số vấn đề cần lưu ý khi sử dụng Incoterms

2.3 Incoterms 2010

2.3.1 Cấu trúc của Incoterms 2010

2.3.2 Nội dung các quy tắc của Incoterms 2010

2.4 Một số trường hợp đặc biệt của FOB và CIF

2.4.1 Một số trường hợp đặc biệt của FOB

2.4.2 Một số trường hợp đặc biệt của CIF

Chương 3: Hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu

3.1 Một số vấn đề chung về hợp đồng xuất nhập khẩu

3.1.1 Khái niệm hợp đồng xuất nhập khẩu

3.1.2 Đặc điểm của hợp đồng xuất nhập khẩu

3.1.3 Bộ cục của hợp đồng xuất nhập khẩu

3.1.4 Một số vấn đề cần lưu ý khi soạn thảo và ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu

3.2 Các điều khoản cơ bản của hợp đồng xuất nhập khẩu

3.2.1. Điều khoản tên hàng

3.2.2. Điều khoản số lượng

3.2.3. Điều khoản phẩm chất

3.2.4. Điều khoản bao bì, đóng gói, ký mã hiệu

3.2.5. Điều khoản giao hàng

3.2.6. Điều khoản giá cả

3.2.7. Điều khoản thanh toán

3.2.8. Điều khoản bảo hành

3.2.9. Điều khoản bảo hiểm

3.2.10. Điều khoản khiếu nại

3.2.11. Điều khoản chế tài

3.2.12. Điều khoản về trường hợp miễn trách nhiệm

3.2.13. Điều khoản trọng tài

Chương 4: Các phương thức giao dịch thương mại quốc tế

4.1. Khái niệm chung về phương thức giao dịch thương mại quốc tế

4.2. Các bước giao dịch

4.2.1 Hỏi giá

4.2.2 Chào giá

4.2.3 Hoàn giá

4.2.4 Chấp nhận

4.2.5 Đặt hàng

4.2.6 Xác nhận

4.3 Các phương thức giao dịch

4.3.1 Giao dịch trực tiếp

4.3.2 Giao dịch qua trung gian

4.3.3 Buôn bán đối lưu

4.3.4 Giao dịch tái xuất

4.3.5 Đấu giá quốc tế

4.3.6 Đấu thầu quốc tế

4.3.7. Gia công quốc tế

4.3.8 Giao dịch tại hội chợ và triển lãm quốc tế

4.3.9 Giao dịch tại sở giao dịch hàng hóa

4.3.10Thương mại điện tử

4.3.11Nhượng quyền thương mại

Chương 5: Đàm phán và ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu

5.1. Đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu

5.1.1 Khái niệm đàm phán

5.1.2 Nguyên tắc đàm phán

5.1.3 Các hình thức đàm phán

5.1.4 Các giai đoạn đàm phán

5.1.5 Những yếu tố quan trọng ảnh hưởng đến hiệu quả đàm phán

5.2. Ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu

Chương 6: Tổ chức thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu

6.1 Quy trình tổ chức thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu

6.1.1 Quy trình thực hiện hợp đồng xuất khẩu

6.1.2 Quy trình thực hiện hợp đồng nhập khẩu

6.2 Các nghiệp vụ cơ bản thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu

6.2.1 Xin giấy phép xuất nhập khẩu

6.2.2 Chuẩn bị hàng xuất khẩu

6.2.3 Thuê phương tiện vận tải

6.2.4 Thuê phương tiện vận tải

6.2.5 Làm thủ tục hải quan

6.2.6 Giao nhận hàng

6.2.7 Làm thủ tục thanh toán

6.2.8 Khiếu nại và xử lý khiếu nại

6.3 Các chứng từ sử dụng trong kinh doanh xuất nhập khẩu

6.1. Chứng từ hàng hóa

6.2. Chứng từ vận tải

6.3. Chứng từ bảo hiểm

6.4. Chứng từ kho hàng

6.5. Chứng từ hải quan

12. Phân bổ thời gian:

Nội dung	Phân bổ thời gian				Tổng cộng
	Lý thuyết	Kiểm tra	Bài tập, thảo luận	Tự học, tự nghiên cứu	
Chương 1: Tổng quan về nghiệp vụ kinh doanh xuất nhập khẩu	3	0	1	8	12
Chương 2: Các Điều kiện thương mại quốc tế (Incoterms)	6	1	1	16	24
Chương 3: Hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu	6	1	1	16	24
Chương 4: Các phương thức giao dịch thương mại quốc tế	5	0	1	12	18
Chương 5: Đàm phán và ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu	1	0	1	4	6
Chương 6: Tổ chức thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu	1	0	1	4	6
Tổng cộng	22	2	6	60	90

13. Lịch trình tổ chức dạy học cụ thể:

Tuần 1:

Bài 1: (tiết 1 – 2)

Chương 1: Tổng quan về kinh doanh xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo

Lý thuyết	2	1.1 Khái niệm, đặc điểm của kinh doanh xuất nhập khẩu 1.2 Quy trình kinh doanh xuất nhập khẩu	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung đã học. - Làm bài tập trong sách	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 2:

Bài 2: (tiết 3 – 4)

Chương 1: Tổng quan về kinh doanh xuất nhập khẩu (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	1	1.3 Đánh giá hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu	- Tài liệu bắt buộc - Tài liệu tham khảo số 6
Bài tập	1	Chữa bài tập chương 1	Tài liệu tham khảo số 9
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu nội dung đã học. - Làm bài tập theo yêu cầu của giảng viên - Nghiên cứu trước chương 2	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 3:

Bài 3: (tiết 5 – 6)

Chương 2: Các Điều kiện thương mại quốc tế (Incoterms)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	2	2.1 Sự ra đời và phát triển của Incoterms 2.2 Một số vấn đề cần lưu ý khi sử dụng Incoterms 2.3 Incoterms 2010 2.3.1 Cấu trúc của Incoterms 2010	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 7,8
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung đã học. - Đọc trước nội dung 2.3.2 Nội dung các quy tắc của Incoterms	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 4:

Bài 4: (tiết 7 – 8)

Chương 2: Các Điều kiện thương mại quốc tế (Incoterms) (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	2	2.2.3 Nội dung các quy tắc của Incoterms 2010 2.2.3.1 Quy tắc EXW 2.2.3.2 Quy tắc FCA 2.2.3.3 Quy tắc CPT	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 7,8

		2.2.3.4 Quy tắc CIP 2.2.3.5 Quy tắc DAP 2.2.3.6 Quy tắc DAT 2.2.3.7 Quy tắc DDP	
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung đã học. - Làm bài tập chương 2 trong sách bài tập	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 5

Bài 5: (tiết 9 – 10)

Chương 2: Các Điều kiện thương mại quốc tế (Incoterms) (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	2	2.2.3 Nội dung các quy tắc của Incoterms 2010 (tiếp) 2.2.3.8 Quy tắc FAS 2.2.3.9 Quy tắc FOB 2.2.3.10 Quy tắc CFR 2.2.3.11 Quy tắc CIF	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 7,8
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung đã học. - Làm bài tập chương 2 trong sách bài tập	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 6

Bài 6: (tiết 11 – 12)**Chương 2: Các Điều kiện thương mại quốc tế (Incoterms) (tiếp)**

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Bài tập	1	Ôn tập và chữa bài tập chương 2	Tài liệu tham khảo 7,8
Kiểm tra thường xuyên	1	Nội dung kiểm tra: Chương 2 Hình thức: trắc nghiệm hoặc tự luận do giảng viên tự quyết định	
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung đã học. - Hoàn thiện hết bài tập chương 2 trong sách bài tập - Nghiên cứu trước nội dung chương 3	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 7**Bài 7: (tiết 13 – 14)****Chương 3: Hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu**

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo

Lý thuyết	2	3.1 Một số vấn đề chung về hợp đồng xuất nhập khẩu	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3, 4, 5, 6
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung đã học. - Làm bài tập trong sách - Đọc trước nội dung 3.2 Các điều khoản cơ bản của hợp đồng xuất nhập khẩu	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 8

Bài 8: (tiết 15 – 16)

Chương 3: Hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	2	3.2 Các điều khoản cơ bản của hợp đồng xuất nhập khẩu 3.2.1. Điều khoản tên hàng 3.2.2. Điều khoản số lượng 3.2.3. Điều khoản phẩm chất 3.2.4. Điều khoản bao bì, đóng gói, ký mã hiệu 3.2.5. Điều khoản giao hàng 3.2.6. Điều khoản giá cả	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3, 4, 5, 6

Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung đã học. - Làm bài tập chương 3 trong sách bài tập.	Tài liệu tham khảo số 9
-----------------------	---	---	-------------------------

Tuần 9

Bài 9: (tiết 17 – 18)

Chương 3: Hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	2	3.2 Các điều khoản cơ bản của hợp đồng xuất nhập khẩu (tiếp) 3.2.7. Điều khoản thanh toán 3.2.8. Điều khoản bảo hành 3.2.9. Điều khoản bảo hiểm 3.2.10. Điều khoản khiếu nại 3.2.11. Điều khoản chế tài 3.2.12. Điều khoản về trường hợp miễn trách nhiệm 3.2.13. Điều khoản trọng tài	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3, 4, 5, 6
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung đã học.	Tài liệu tham khảo số 9

		- Làm bài tập chương 3 trong sách bài tập.	
--	--	--	--

Tuần 10

Bài 10: (tiết 19 – 20)

Chương 3: Hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Bài tập	1	Ôn tập và chữa bài tập chương 3	Tài liệu tham khảo 7,8
Kiểm tra giữa kỳ	1	Nội dung kiểm tra: Chương 3 Hình thức: trắc nghiệm hoặc tự luận do giảng viên tự quyết định	
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại nội dung chương 3 - Hoàn thiện hết bài tập chương 3 trong sách bài tập - Nghiên cứu trước nội dung chương 4	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 11

Bài 11: (tiết 21 – 22)

Chương 4: Các phương thức giao dịch thương mại quốc tế

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	2	4.1 Khái niệm chung về phương thức giao dịch thương mại quốc tế 4.2 Các bước giao dịch 4.3 Các phương thức giao dịch 4.3.1 Giao dịch trực tiếp 4.3.2 Giao dịch qua trung gian	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3, 4,5, 6
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu nội dung đã học - Trả lời các câu hỏi trắc nghiệm trong sách bài tập theo yêu cầu của giảng viên	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 12

Bài 12: (tiết 23– 24)

Chương 4: Các phương thức giao dịch thương mại quốc tế (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	1	4.3 Các phương thức giao dịch (tiếp) 4.3.3 Buôn bán đối lưu 4.3.4 Giao dịch tái xuất	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3, 4,5, 6

		4.3.5 Đấu giá quốc tế	
Bài tập	1	Chữa bài tập buôn bán đối lưu	Tài liệu tham khảo số 9
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu nội dung đã học - Làm bài tập phần buôn bán đối lưu theo yêu cầu của giảng viên	Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 13

Bài 13: (tiết 25 – 26)

Chương 4: Các phương thức giao dịch thương mại quốc tế (tiếp)

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	2	4.3 Các phương thức giao dịch (tiếp) 4.3.6 Đấu thầu quốc tế 4.3.7. Gia công quốc tế 4.3.8 Giao dịch tại hội chợ và triển lãm quốc tế 4.3.9 Giao dịch tại sở giao dịch hàng hóa 4.3.10 Thương mại điện tử 4.3.11 Nhượng quyền thương	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3, 4, 5, 6

		mai	
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu nội dung đã học - Hoàn thành bài tập về nhà theo yêu cầu của giảng viên - Nghiên cứu trước chương 5	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo số 9

Tuần 14

Bài 14: (tiết 27 – 28)

Chương 5: Đàm phán và ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	1	5.1 Đàm phán trong kinh doanh xuất nhập khẩu 5.2 Ký kết hợp đồng xuất nhập khẩu	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3, 4, 5, 6
Thảo luận	1	Chủ đề thảo luận do giảng viên đưa ra	
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu nội dung đã học - Làm bài tập trong sách câu hỏi trắc nghiệm và bài tập, hoàn thành bài tập theo yêu cầu của giảng viên	Tài liệu bắt buộc Tài liệu tham khảo số 9

		- Nghiên cứu trước nội dung chương 6	
--	--	--------------------------------------	--

Tuần 15

Bài 15: (tiết 29 – 30)

Chương 6: Tổ chức thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu

Hình thức tổ chức dạy học	Số tiết tín chỉ	Nội dung chính	Tài liệu học tập, tham khảo
Lý thuyết	1	6.1 Quy trình tổ chức thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu 6.2 Các nghiệp vụ cơ bản thực hiện hợp đồng xuất nhập khẩu 6.3 Các chứng từ sử dụng trong kinh doanh xuất nhập khẩu	- Tài liệu bắt buộc. - Tài liệu tham khảo 1, 2, 3, 4, 5, 6
Thảo luận	1	Giảng viên nêu chủ đề thảo luận và yêu cầu sinh viên thực hiện	
Tự học, tự nghiên cứu	4	- Nghiên cứu lại toàn bộ nội dung của môn học - Làm bài tập trong sách câu hỏi trắc nghiệm và bài tập, hoàn thành bài tập theo yêu cầu của giảng viên	Tài liệu tham khảo số 9